



**Zukunft  
gemeinsam  
gestalten**

Tarkett gehört zu den weltweit größten Herstellern von innovativen und nachhaltigen Bodenbelägen sowie Sportböden. Rund 13.000 Mitarbeiter an 34 Produktionsstätten in Schweden, Deutschland, Frankreich, Luxemburg, Belgien, Niederlande, Italien, Polen, Russland, Serbien, Brasilien, Kanada, China und den USA, sowie die Präsenz in über 100 Ländern zeigen die weltweite Ausrichtung des Konzerns. Die Produkte werden im Handels- und Objektsegment in 48 Verkaufsgesellschaften und Niederlassungen vermarktet. Die Konzernzentrale befindet sich in La Défense (Frankreich).

## **Wir suchen schnellstmöglich einen Gebietsleiter Objekt (m/w) Region Bayern Nord**

### **Ihre Aufgaben:**

- Erhöhung der Marktdurchdringung bei Entscheidern und ausschreibenden Stellen
- Bearbeitung von Ausschreibungen und Objektpreissteuerung
- Beobachtung und Initiative bei neuen Bauprojekten, verbunden mit der Begleitung des Prozesses von Planung über Ausschreibung bis hin zu Vergabe und Verlegung
- Betreuung von Bauherren und Nutzern in der Phase nach der Verlegung
- Vermarktung unseres Bodenbelagssortiments sowie Aufbau und Pflege einer langfristigen Geschäftsbeziehung
- Steuerung und Umsetzung sämtlicher Beratungs- und Verkaufsaktivitäten
- Weiterentwicklung vorhandener Kunden und Identifikation neuer Kunden
- Gemeinsames Entwickeln und Umsetzen von Konzepten zur Marktbearbeitung in den Bereichen Marketing, Produkt Management und Brand Management
- Anpassung der Produktpalette bzw. der angebotenen Produkte an die Bedürfnisse der Kunden
- Führen von Jahres- und Leistungsgesprächen, Vertragsverhandlungen, Preis- und Konditionsgesprächen
- Wettbewerbsbeobachtung, Reporting und Berichtswesen

### **Ihr Profil:**

- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder eine vergleichbare Ausbildung, sowie erfolgreiche Erfahrungen im Vertrieb
- Auch kunden- und vertriebsorientierte Praktiker mit technischem Hintergrund sind uns willkommen – beispielsweise Bau-/Projektleiter
- Branchenkenntnisse von Vorteil
- Professioneller Umgang mit dem MS Office-Paket und CRM-Tool
- Gute Englischkenntnisse
- Reisebereitschaft (in der jeweiligen Region), Führerschein der Klasse B

### **Ihre Persönlichkeit:**

- Serviceorientierung und analytische Fähigkeiten
- Selbstständige und zielorientierte Arbeitsweise
- Problemlösungsfähigkeit und Verantwortungsbereitschaft
- Hohe und flexible Einsatzbereitschaft
- Engagiert, vertriebsorientiert, kommunikationsstark
- Sehr gute Teamfähigkeit

**Wir bieten Ihnen ein interessantes und abwechslungsreiches Arbeitsumfeld innerhalb eines motivierten Teams, Weiterentwicklungsmöglichkeiten innerhalb des Unternehmens und flexible Arbeitszeiten. Firmenfahrzeug auch zur privaten Nutzung wird gestellt.**

**Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung inkl. Gehaltsvorstellungen und Verfügbarkeit!**

**Tarkett Holding GmbH – Nachtweideweg 1-7 - D-67227 Frankenthal  
[bewerbung@tarkett.com](mailto:bewerbung@tarkett.com)**

